

■あなたの会社の営業力を強化し売上げを拡大させませんか？  
それを実現させるためのヒントがこのセミナーにあります！

■あなたの会社にはどんな悩みがありますか？

ベテランの中小企業診断士がご相談に応じます！

経営者の身近な相談相手

**CKG**

革新に効く外部ブレーン

創立 15 周年記念行事

# 無料 売上拡大セミナー と 経営相談

主催：(社) 中小企業診断協会神奈川県支部 コンサル神奈川グループ (CKG)

厳しい経営環境下にあります、このような時にこそ、これまでにない新しい風を吹き込んで、経営の革新を図り元気企業に変身してください。私たちCKGのメンバーが全力をあげて経営革新のご支援をいたします。CKGは1993年に結成以来、国内企業や外国企業への経営支援に非常に多くの実績をあげています。メンバー各々が専門分野を持っており、企業の経営革新や人材育成に幅広くお役立ちしています。

日時： 11月12日(木) 18:00~19:30(売上拡大セミナー) 19:30~20:30(経営相談)  
場所： かながわ県民センター 3階303会議室 横浜市神奈川区鶴屋町2-24-2(横浜駅西口より徒歩5分)  
費用： 無料

## 《売上拡大セミナー》

### ◆こうすればできる継続的な売上拡大

このセミナーでは継続的に売上を拡大させるための仕組みを理解し、自社の現状から課題を確認し解決の方法を模索するヒントが得られます。また多くの企業にとって営業における最大の課題である新規顧客開拓の方法について実践的に学習します。売上拡大につながる科学的・システムの営業スタイルの手法を解説します。

講師： トウッティ・コンサルティング  
代表 土屋 正憲(中小企業診断士)

## 《経営相談》

### ◆コンサル神奈川グループのメンバーが次のような経営課題のご相談に応じます

- ★営業力を強化して売上げを拡大させたい
- ★社内の知的資産を有効活用して経営を改善したい
- ★製造コストを低減して利益を向上させたい
- ★新しい取組みを行って経営革新を図りたい
- ★雇用安定助成金を利用して社員教育を行いたい
- ★その他、経営改善に関する事項

お問合せ先：CKG会長 田中 義二 Eメール tanaka@mgein.com TEL 045-365-3020 FAX 045-365-2914  
お申込先：セミナー担当 香川 哲 Eメール kagawa@s.email.ne.jp TEL 0465-44-1020 FAX 0465-44-1021

お申込は下記をご記入のうえFAXで 0465-44-1021 まで  
(定員になりしだい、申込を終了させていただきます)

貴社名：	お役職：	お名前：
住所： 〒		
TEL：	FAX：	
メールアドレス：		
該当するところに ○ 印をお付けください		
★売上拡大セミナー： 参加 不参加		
★経営相談： 参加 不参加		
★経営相談に参加される方は経営課題をお書きください( )		
★参加できないがセミナー資料および経営支援資料を送付してほしい(送付は11月13日以後となります)		

誠にお手数ですが、このようなFAXがご不要な場合は、貴社名とFAX番号とを記入してご返信をお願いいたします。